



# **RÉVOLUTION FREELANCE**

**COURT TRAITÉ DE  
RÉVOLUTION À L'USAGE  
DU FUTUR FREELANCE**



La révolution, on connaît ! En 2008, ECL Direct transforme la vie des freelances et rend l'expertise comptable **enfin** accessible en ligne.

Et on compte bien tenir le front !

**Si tu t'apprêtes à révolutionner ton quotidien ou si tu as déjà franchi les barricades, mieux vaut soigner tes arrières et prendre les bons tournants. Entreprendre oui, mais pas sans garde-fou. 7 étapes, décryptées par ton expert-comptable en ligne (qui a fait sa propre révolution il y a un moment déjà).**

**CAMARADE,  
ES-TU PRÊT À REJOINDRE  
LA RÉVOLUTION FREELANCE ?**

# 1. FAIRE TABLE RASE DE TON STATUT SALARIÉ TU FERAS

Il va falloir toquer à la porte de ton Centre des Formalités des Entreprises (CFE), muni de ton dossier de création et des formulaires dûment remplis (PO CMB pour les micro-entrepreneurs). Si tu optes pour une forme de société (SARL, SAS ou EURL), il faudra en plus faire rédiger tes statuts par un avocat ou juriste spécialiste de la création d'entreprise. Ces formalités peuvent se faire entièrement en ligne ou directement dans ton CFE. A toi de choisir ce qui te convient. Mais avant cela, quel sera le bon statut pour encadrer ta révolution freelance ?

**Pour bien choisir, il suffit de se poser les bonnes questions.**

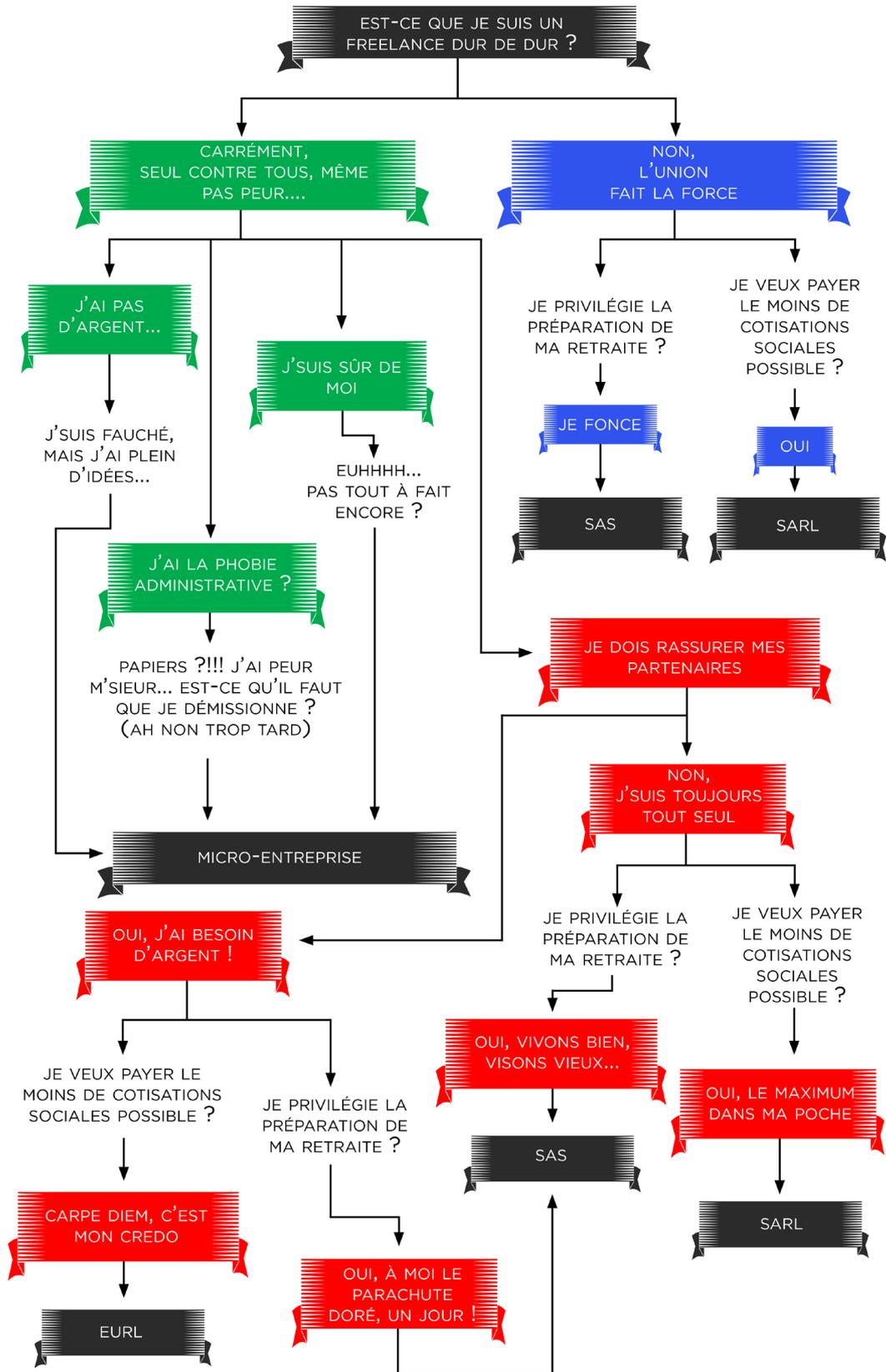
- Souhaites-tu créer seul ou avec un ou plusieurs révolutionnaires freelances ?
- Tu n'as pas de financements pour créer ton activité ?
- Tu veux d'abord tester ton idée d'entreprise ?
- Tu veux éviter au maximum les formalités ?
- Tu préfères privilégier la préparation de ta retraite ou bien payer le moins de cotisations sociales ?

## **Ce qu'il faut éviter !**

[S'associer à 50/50 avec son meilleur camarade.](#)

Enfin pour le choix du camarade à toi de voir... dans tous les cas, évitez de vous répartir équitablement le capital. En cas de désaccord, toute la direction de la société peut se retrouver entièrement bloquée.

# Suis ta voie camarade !



## **2. À TROUVER DES SUBSIDES EN ATTENDANT L'ABONDANCE TU PENSERAS...**

**Lorsqu'un simple ordinateur et beaucoup de bonnes idées suffisent pour exercer, la phase de financement est assez simple à régler. Toutefois, dans bien des cas, un coup de pouce financier est toujours bienvenu.**

- La prime pour l'emploi, celle-ci n'est pas réservée aux salariés. Tu peux en bénéficier dès que tu remplis les conditions de ressources.

### **Si tu es demandeur d'emploi, tu peux :**

- [Bénéficier du maintien de ton allocation chômage](#) tant que ton activité ne te permet pas de te verser un salaire (dans la limite des droits acquis).
- Ou toucher le restant de tes allocations sous forme de capital de départ (ARCE). Utile si tu dois financer des équipements de départ. Attention, dans ce cas le Pôle emploi verse alors la moitié des droits restants seulement.

### **Bon plan : les réseaux de financements à la création d'entreprise**

Financements, prêts à taux zéro ou microcrédits... Consulter par exemple : réseau Entreprendre, France Active, Initiative France ou l'Adie.

# 3. LA CONCURRENCE TU ESPIONNERAS POUR FIXER DES TARIFS RÉVOLUTIONNAIRES... MAIS RAISONNABLES !

Un tarif ne doit pas faire fuir le client parce que trop élevé, ou au contraire trop bas... Il doit couvrir toutes tes charges, tout en dégagant une marge suffisante.

Voici comment déterminer, un taux journalier :

$$\begin{array}{c} \text{Taux journalier facturable} \\ = \\ (\text{salaire net en tant que salarié} \times 2,5) \\ + \\ (\text{+/- 10\% ou 15 \% selon la durée de la prestation}) \\ \div \\ 22 \\ (\text{nombre de jours ouvrés moyen par mois}) \end{array}$$

Simple non ? En fait, il faut nuancer. Ce n'est qu'une formule de base. Tu dois ajuster en fonction du marché et de la concurrence. Tout se justifie, mais si tu vends ton service au double du tarif voisin, il faudra trouver des arguments solides...

**Aie toujours en tête le « coût » de ta prestation. C'est-à-dire, le montant total de tes charges + la marge minimum pour être rentable.**

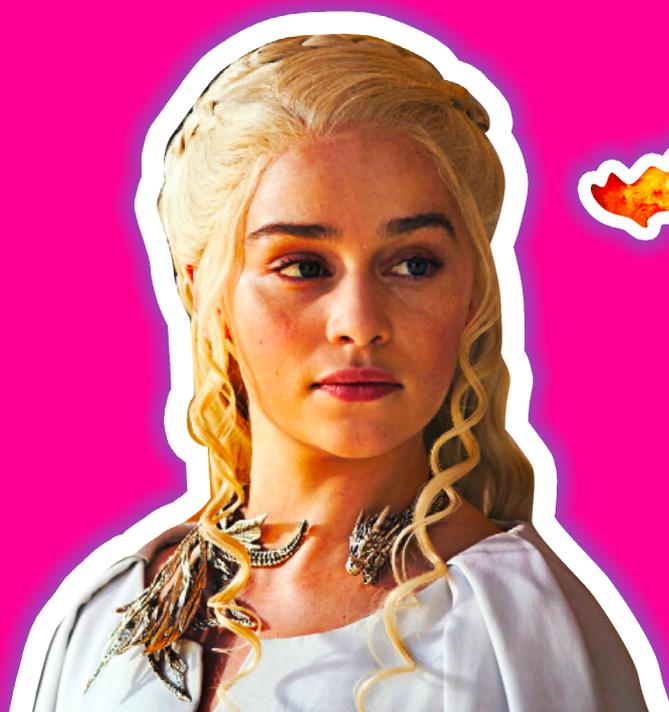
## **Ce qu'il faut éviter : brader son prix de journée...**

Si tu souhaites absolument décrocher un contrat avec un client, offre une petite prestation complémentaire ou applique un pourcentage de remise à titre de bienvenue car il est toujours extrêmement difficile de renégocier un tarif de base après une 1<sup>ère</sup> prestation.

## 4. TES ARRIÈRES TU ASSURERAS POUR MENER TA RÉVOLUTION L'ESPRIT TRANQUILLE

Dès que tu te lances à ton compte et même en auto-entrepreneur, il faut souscrire un contrat d'assurance responsabilité civile professionnelle qui va préserver l'entreprise (et son dirigeant) des conséquences d'un éventuel dommage causé à des tiers.

Sans tomber dans la parano, dis-toi que les dommages sont bien plus fréquents qu'on ne le pense. Exemple, l'ordinateur d'un consultant introduit un virus chez un client. Celui-ci détruit des fichiers importants. Le client peut réclamer des dommages et intérêts...



**Bon plan : toujours comparer les tarifs avant de signer un contrat d'assurance**  
Certains assureurs proposent des tarifs dédiés aux créateurs ou startups.

## 5. UN QG. AVEC UN COIN DE BUREAU SYMPA TU TROUVERAS !

Pour démarrer, le plus simple, c'est de commencer à la maison. Mais seul chez soi, difficile de se motiver tous les matins. Pense aux systèmes D pour casser ton cadre quotidien. Les espaces de coworking se multiplient pour :

- partager des bureaux,
- louer une salle de réunion ponctuelle,
- trouver quelques rebelles voisins pour animer la pause café...

A tester sans modération, 67 % des coworkers déclarent trouver plus d'opportunités d'affaires en partageant des locaux (Cf. [Le coworking c'est quoi ?](#)).

### **Investir dans un local professionnel, quand faut-il y penser ?**

[Acheter à titre perso son local pro et le louer à son entreprise](#) est une bonne opération patrimoniale, utile notamment pour préparer sa retraite. Cette opération doit être réfléchie avec suffisamment de recul sur l'activité, au moins 5 ans en moyenne lorsque l'activité est bénéficiaire et peut tabler sur une forte récurrence.

#### **Bon plan : le cohoming, ou le coworking à la maison**

Que tu souhaites accueillir d'autres révolutionnaires freelances ou bien squatter leur domicile, le service est redoutablement peu cher (5 € la journée) et chaleureux à souhait.

# 6. POUR L'IMPÔT SUR LES SOCIÉTÉS TU OPTERAS

**Aujourd'hui, tous les statuts juridiques le permettent, même l'entreprise individuelle avec l'EIRL.**

Cette option fiscale offre deux avantages importants sur le plan comptable :

1. Arbitrer entre rémunération et dividendes en fin d'année afin d'optimiser au mieux l'impôt à payer.
2. **Bénéficiaire du taux réduit d'imposition à 15 %**, au lieu de 33,1/3 % pour la part des bénéfices laissée dans l'entreprise. Le taux réduit s'applique sur la part des bénéfices inférieure à 38 120 € pour 12 mois d'activité.

## **Deux conditions s'imposent pour bénéficier du taux réduit :**

Le capital de la société doit :

- être entièrement libéré, c'est-à-dire entièrement versé par le ou les associés sur le compte de la société,
- détenu à 75 % au moins par des personnes physiques (ou par une société appliquant ce critère).



# 7. LE BON PARTENAIRE COMPTABLE TU TROUVERAS

**Entrepreneurs, vos papiers !** Dommage collatéral de toute révolution freelance, il va falloir s'en préoccuper un peu, beaucoup ou pas du tout si tu confies le tout directement à un pro.

Dans tous les cas, dès que tu démarres ton activité, pense à conserver toutes les pièces justificatives de tes achats et ventes.

Ensuite, choisis le bon partenaire camarade. Car oui, c'est possible de faire sa compta seul. Mais ça prend du temps et tu n'es pas à l'abri d'une erreur. Il est souvent plus rentable et bien plus rassurant de se concentrer sur son métier en confiant ses comptes à un pro.

**Quel est le partenaire qu'il te faut ?  
Comment différencier les offres existantes ?**

**Précaution utile, sache que seul un expert-comptable est habilité à certifier tes comptes. Un comptable indépendant n'est pas autorisé à le faire.**

Schématiquement, on oppose souvent [l'expert-comptable en ligne et l'expert-comptable de proximité](#). Quelques questions pour bien trancher..

- Quand tu as besoin d'y voir clair, tu préfères échanger de visu ou bien un mail, un p'tit coup de fil et tout va bien ?
- Tu ne veux payer que ce dont tu as vraiment besoin en tant que travailleur freelance ?
- As-tu besoin d'outils de reporting en direct pour suivre ton activité au jour le jour ?
- Pour toi ce qui est vraiment rassurant, c'est d'avoir un interlocuteur disponible pour lui poser facilement des questions ?

Si tu obtiens une majorité de oui, tu es sans doute le plus à même d'apprécier les avantages de l'expertise comptable en ligne.

Celle-ci est en effet la solution la plus simple et la plus rentable pour les travailleurs freelances enregistrant un nombre limité de factures /mois.

La solution se prête à merveille aux aléas du travailleur nomade : suivi à distance via les outils de reporting, échanges en temps réel via mail ou téléphone, prestation calibrée en fonction des besoins réels, etc.

**Nombre de révolutionnaires freelances ont déjà franchi le pas !**

**ALORS, PRÊT POUR  
LA GRANDE RÉVOLUTION ?**



# RÉVOLUTION FREELANCE

Depuis trop longtemps, les travailleurs indépendants sont laissés dans l'ombre et la colère gronde. Qonto a décidé d'insuffler le vent de la révolte et de s'allier aux forces rebelles les plus influentes (ECL Direct, LiveMentor, Malt, Morning Coworking, Wemind). Pendant une semaine, du **15 au 19 janvier**, ne manquez aucune bataille sur [www.revolutionfreelance.fr](http://www.revolutionfreelance.fr) !

Partagez votre révolte sur les réseaux sociaux

**#RÉVOLUTIONFREELANCE**

Un guide fomenté par

**ECL DIRECT**  
SIMPLIFIEZ-VOUS LA VIE COMPTABLE

**Rédacteurs**  
Marie-Laure BOUCHET  
Régis RAIN